IONESCU ȘI ASOCIAȚII SPRL

Sediul profesional: : str. Mioriței nr. 2, loc. Bacău, jud. Bacău
Atestat sub nr. RFO II-0661/2013; www.expertinsolventabacau.ro
Tel/Fax: 0334/417.350; Mobil: 0757/304.508; e-mail: cpi.ionescuadrian@yahoo.com

Dosar:	**4285/110/2014**
Debitor:	**ETWO DIRECT SRL**
Cod de identificare fiscală:	**RO 15122995**
Înregistrat la ORC:	**J04/17/2003**
Sediul social:	**Mun. Bacău, Str. Mărășești nr. 118, Sc.C, Parter, Jud. Bacău**

IONESCU ȘI ASOCIAȚII SPRL cu sediul profesional în str. Mioriței, nr 2, loc. Bacău, jud. Bacău, atestat sub nr. RFO-II-0661/2013, CIF RO 31316322, Tel / Fax 0334/417.350, prin asociat coordinator **Adrian M. IONESCU** în calitate de **Administrator Concordatar** desemnat prin **Încheierea de ședință din 04-09-2014 Dosar nr. 4285/110/2014** al

ETWO DIRECT SRL cu sediul social în Bacău, Strada Mărășești nr.118, Sc. C, Ap. 3-4, Cod Poștal 600119 și sediul administrativ în Bacău, Strada Mărășești nr.116, Cod Poștal 600118, număr de înmatriculare J04/17/2003, cod fiscal (CUI) RO15122995, telefon/fax: 0234-560.602, email: bogdan.marin@e2direct.ro, **reprezentată legal de Administrator Bogdan MARIN** în calitate de **debitor**,

În temeiul Art. 19 din Legea 85/2014, și în conformitate cu prevederile încheierii de ședință din data de 04-09-2014, înaintează:

OFERTA DE CONCORDAT PREVENTIV

Prin care propunem satisfacerea creanţelor **ETWO DIRECT SRL** cu sediul social în Bacău, Strada Mărășești nr.118, Sc. C, Ap. 3-4, Cod Poștal 600119 și sediul administrativ în Bacău, Strada Mărășești nr.116, Cod Poștal 600118, număr de înmatriculare J04/17/2003, cod fiscal (CUI) RO15122995, pe **o perioadă de 24 luni** de la data încheierii concordatului preventiv.

În conformitate cu **Art. 23, Art. 24 și Art. 27 alin (1) și (2) din Legea 85/2014**

Art. 27 din Legea 85/2014

(1) *Asupra ofertei de concordat preventiv, cu eventualele amendamente rezultate în urma negocierilor, creditorii votează, în principiu, prin corespondenţă.*

(2) *Votul creditorilor se trimite prin mijloace de comunicare rapidă pe adresa debitorului, în termen de maximum 60 de zile calendaristice calculate de la data primirii ofertei de concordat preventiv.*

1. **LISTA CREDITORILOR**

2. **PROIECTUL DE CONCORDAT PREVENTIV**
   - **2.1.** Situaţia analitică a activului şi pasivului
   - **2.2.** Cauzele stării de dificultate financiară şi măsurile luate de debitor pentru depăşirea acesteia până la depunerea ofertei de concordat preventiv
   - **2.3.** Proiecţia evoluţiei financiar-contabile pe următoarele 24 luni
   - **2.4. PLAN DE REDRESARE**
     - **2.4.1.** Măsuri de reorganizare a activităţii debitorului
     - **2.4.2.** Modalităţi de depăşire a stării de dificultate financiară
     - **2.4.3.** Procent preconizat de satisfacere a creanţelor
     - **2.4.4.** Termenul limită pentru satisfacerea creanţelor
   - **2.5.** Administrator concordatar şi remuneraţia acestuia

3. **DECLARAŢIA DEBITORULUI PRIVIND STAREA DE DIFICULTATE FINANCIARĂ**

4. **PREZENTARE ETWO DIRECT SRL**

1. LISTA CREDITORILOR - Anexa 1

2. PROIECTUL DE CONCORDAT PREVENTIV

2.1. Situaţia analitică a activului şi pasivului - Anexa 2

2.2. Cauzele stării de dificultate financiară şi măsurile luate de debitor pentru depăşirea acesteia până la depunerea ofertei de concordat preventiv

Societatea noastră se află în dificultate financiară aşa cum este ea definită de prevederile **Legii 85/2014 Art. 5 (27)** care este cauzată de insuficienţa resurselor financiare din activitatea curentă prin neîncasarea debitelor de la clienţi **(**clienţii noştrii fiind în mare parte **Autorităţi Publice Locale care depind de alocările bugetare) cât şi înregistrarea unor decalaje la termenele de finalizare a lucrărilor, neimputabile societăţii noastre.**

La acestea se adauga **lipsa legislaţiei specifice societăţilor de TIP ESCO** (cu menţiunea că exista obligaţia implementării directivelor europene în legislaţia naţională până la sfârşitul acestui an).

Directiva 2012/27/UE a Parlamentului European şi a Consiliului din 25 octombrie 2012 privind Eficienţa Energetică

http://www.bursa.ro/?s=companii_afaceri&articol=238754 **Ziarul BURSA din 03.06.2014**

"Implementarea directivei europene privind eficienţa energetică (n.r. măsuri de reducere a consumului de energie şi gaze) în ţara noastră va crea o piaţă de circa 5 miliarde de euro, ne-au declarat mai mulţi specialişti din domeniu, luând în calcul şi necesarul de reabilitare termică în următorii 6-7 ani.
*Ieri, la o conferinţă de profil, **Iulian Iancu, preşedintele Comisiei de Industrii şi Servicii din Camera Deputaţilor**, a declarat: "La nivelul Uniunii Europene, sunt 700-800.000 de companii de tip ESCO specializate în servicii energetice, care au o piaţă de 7,5 - 8,5 miliarde de euro pe an, dar potenţialul este de 25 miliarde de euro. **România duce lipsă de astfel de companii specializate, dar cu siguranţă vor apărea, odată cu implementarea directivei. Aceste companii, dar şi lucrările de eficienţă energetică vor crea mii de locuri de muncă în următorii ani dacă găsim mecanisme practice şi realiste de finanţare.***
Eu cred şi sper că eficienţa energetică se va transforma într-o temă naţională, un program prin care economia României are şansa să se relanseze în următorii ani".
Domnia sa susţine că ţara noastră are o intensitate energetică de trei ori peste media UE, iar clădirile rezidenţiale pot economisi 40% din energia consumată pentru încălzire-răcire dacă sunt izolate corect şi trec şi printr-un program de eficientizare energetică. Parlamentarul a explicat: "Simpla izolare aduce proprietarilor e economie de bani. Dar pentru ca eficientizarea să fie completă trebuie modernizat sistemul de încălzire centralizată, precum şi instalaţiile din interiorul blocurilor. Acest potenţial de economisire reprezintă o resursă importantă de energie, care poate aduce, în viitor o dependenţă mult mai redusă de importuri".
Iulian Iancu a anunţat că legea prin care se preiau, în legislaţia naţională, prevederile directivei va intra, în această săptămână, la votul final din comisia de specialitate din Camera Deputaţilor, după care va fi supusă aprobării Plenului. Adoptarea directivei în legislaţia naţională trebuie să aibă loc în această săptămână, ca să nu riscăm un infrigement, a mai spus domnul Iancu.
"Am primit deja unul pentru că nu am avut gata planul naţional de acţiune la 30 aprilie. UE a trimis deja scrisorile către multele state europene care nu şi-au îndeplinit acest angajament", a mai spus sursa citată.
Preşedintele Comisiei de Industrii a menţionat că legea de adoptare a directivei nu va indica o singură posibilitate de finanţare, ci va da posibilitatea funcţionării mai multor scheme, adaptate la profilul consumatorilor: "Populaţia are un necesar şi o anumită putere de susţinere a lucrărilor de reabilitare, iar industria are alte nevoi şi alte capacităţi. Cred că cea mai bună soluţie este ca legea să ofere cadrul necesar existenţei schemelor de finanţare personalizate. Acestea trebuie puse la punct de o Autoritate privind Eficienţa Energetică, ce urmează să fie înfiinţată, şi trebuie să fie practice şi cu adevărat atractive pentru beneficiari".

Sediul profesional: : str. Mioriței nr. 2, loc. Bacău, jud. Bacău
Atestat sub nr. RFO II-0661/2013; www.expertinsolventabacau.ro
Tel/Fax: 0334/417.350; Mobil: 0757/304.508; e-mail: cpi.ionescuadrian@yahoo.com

Până în anul 2011 activitatea societății a fost focusată pe activitatea de comerț cu articole de papetărie, birotică și IT, societatea analizând în permanență noi oportunități de dezvoltare.

În cadrul societății a fost creata o echipă de specialiști cu experiență în domeniul energiei și s-a analizat potențialul pieței de iluminat, respectiv 3.200 de Autorități Publice Locale la nivel național.

Societatea noastră s-a autorizat ANRE începând cu 07.04.2011 și ANRSC începând cu 18.10.2011.

Societatea și-a adjudecat contractul de **„Delegare a gestiunii serviciului de iluminat public, prin concesionare" cu Primaria Buhuși, Orașul Buhuși – Județul Bacău /** Contract atribuit asocierii **ETWO DIRECT SRL Bacău – AEROSTAR SA Bacău – ELECTROCONSTRUCȚIA ELCO SA Botoșani / 10 ani prin LIDERUL ASOCIERII – ETWO DIRECT SRL (**începand cu 01 Iulie 2011**). (contract finalizat în prezent / PV recepție 9438 din 30.04.2013**).

Menționăm că societatea noastră a depus eforturi deosebite (**unul din exemple fiind acela al investițiilor în valoare de 1.150.000 RON aferente contractului de concesiune a sistemului de iluminat public al Orașului BUHUSI pe o perioadă de 10 ani, investiții realizate din resurse proprii**) pentru a face față mediului de afaceri ostil concretizat prin lipsa unor reglementari specifice în domeniul iluminatului public pentru **companiile ESCO**, asa cum există pretutindeni în U.E.

Contracte cu UAT - Orașul Buhusi

<u>august 2012</u>
"Lucrări de iluminat + instalație eoliană + panouri solare"
(Execuția Lucrărilor pentru Proiectul "Modernizarea spațiilor publice urbane din cartierul de vest al orașului Buhuși" COD SMIS 12384)

<u>noiembrie 2012</u>
"Lucrări de supraveghere video"
("Implementarea unui sistem de supraveghere și monitorizare video pentru creșterea siguranței populației în cartierul de vest al orasului Buhuși" COD SMIS 12387").

<u>Sursa de finanțare</u>
Fonduri europene: FEDR- 80,35%; Bugetul de stat- Fondul National – 17,65%; Bugetul Local – 2%.

Complexitatea proiectelor în care este angrenată societatea noastră, respectiv lucrări care revin de executat altor societăți (lucrări de canalizare, asfaltare) și care preced lucrările ce revin societății noastre (instalații electrice și de iluminat) a determinat înregistrarea de <u>decalaje la termenele de finalizare neimputabile societății noastre</u> a lucrărilor contractate de UAT - Orașul Buhusi.

Denumire Autoritate Contractanta		Data semnarii contractului	Durata Contract INITIALĂ	Valoare Contract RON Cu TVA	Procent EXECUTAT	Procent FACTURAT	ETD
UAT - Orașul Buhusi BC	"Lucrări de iluminat + instalație eoliană + panouri solare"	august 2012	17 luni	1.281.124,69 RON	39,02%	0,00%	2015
UAT - Orașul Buhusi BC	"Lucrări de supraveghere video"	noiembrie 2012	21 luni	933.677,47 RON	17,16%	17,16%	2015

Ca un exemplu concret, contractul unde societatea noastra este lider al asocierii ETWO DIRECT –UTI GRUP "Lucrări de supraveghere video" a fost semnat pe 21.11.2012 cu termen de finalizare 21.06.2013. Acesta s-a prelungit din cauze independente nouă , neimputabile societății noastre, până pe data de 21.08.2015.

Lipsa cadrului legal și a finanțărilor specifice a pus societatea noastră în situația de a finanța din resurse proprii și contractele de **EFICIENȚĂ ENERGETICĂ** cu **UAT – Comuna Homocea VN, UAT – Comuna Brusturoasa BC, UAT – Comuna Negri BC, UAT – Comuna Blăgești BC, UAT – Comuna Dămienești BC, în valoare totală de 3.093.000 RON. (697.753,11 EURO).**

Precizăm că soluția de tip ESCO, abordată de societate de recuperare a investiției în timp a fost singura soluție pentru a pătrunde pe piață în actualul context economico-financiar în care se află autoritățile publice locale.

Analiza efectuată de managementul ETWO DIRECT SRL cu privire la blocajul creat ca urmare a cauzelor prezentate mai sus se referă la următoarele contracte:

- **contractele cu UAT – Orașul Buhuși (în valoare totală de 2.214.808 RON)**
- **contractele de EFICIENȚĂ ENERGETICĂ cu UAT – Comuna Homocea VN, UAT – Comuna Brusturoasa BC, UAT – Comuna Negri BC, UAT – Comuna Blăgești BC, UAT – Comuna Dămienești BC (în valoare totală de 3.093.000 RON)**

aceasta analiza a impus următoarele măsuri:

- **promovarea soluțiilor de iluminat eficient în sectorul privat (măsură care se va continua și in perioada concordatului), campanie care a dus la încheierea urmatoarelor contracte cu AEROSTAR SA Bacău (ceea ce dovedește competivitatea societății noastre și în acest sector)**
  - **Hală PRELUCRARI MECANICE / TRENURI (M250.00)** (decembrie 2012)
  - **Hală ASAMBLARE /CELULE (M210.00)** (februarie 2013)
  - **Complex Hale DIVIZIA PRODUSE AERONAUTICE / Zona Structura FCAV / Depozit FCAV / Montaj YAK / FCAV Masina Trumatic / FCAV Tratament Termic / FCAV Sudura / FCAV Marcare – Ambalare P.A. / FCAV Depozit Piese Finite P.A. / FCAV Subansamble Mici 1 / FCAV Subansamble Mici 2 / FCAV Subansamble Mici Hol (M320.00)** (martie 2013)
  - **Hală MOTOARE VECHI (S210.00 / AT.214.00)** (martie 2013)

- **identificarea unor noi oportunități**

- **demararea discuțiilor de principiu pentru un parteneriat în sectorul iluminatului în luna octombrie 2013 cu ROMTELECOM SA, discuții finalizate prin semnarea unui contract cadru în data de 12-06-2014 (în curs de derulare).**

2.3. Proiecția evoluției financiar-contabile pe următoarele 24 luni

- **Anexa 3 / AN 1**
- **Anexa 4 / AN 2**

La fundamentarea proiecției financiar-contabile s-au avut în vedere atât contractele în curs de derulare, contractele încheiate cu termene de finalizare în perioada de concordat cât și previzionări în baza contractului cadru semnat cu **TELEKOM ROMANIA COMMUNICATIONS S.A.** (contract in baza caruia s-au facut deja oferte).

Pentru susținerea fluxului de numerar:

- S-au obținut facilități (termene de plată, discount-uri) de la furnizori (importanți jucători pe piața de profil) dintre care enumerăm PHILIPS ROMÂNIA, OSRAM ROMANIA, ELBA.

- Este absolut necesară efectuarea de plăți către furnizorii de care depinde continuarea activității societății.

- Necesitatea unei perioade de grație de șase luni la plata ratelor la bănci, perioadă în care se vor achita numai dobânzi, comisioanele și eventualele restanțe înscrise în adresele transmise administratorului concordatar de către acestea.

- S-a urmărit respectarea termenelor de plată prevazute în contractele încheiate inițial cu băncile.

2.4. PLAN DE REDRESARE

2.4.1. Măsuri de reorganizare a activității debitorului

În structura CIFREI DE AFACERI până în anul 2012 s-a menținut comerțul cu materiale de birotică și papetărie începând din anul 2013 activitatea firmei s-a modificat, activitatea desfășurându-se prin:

1. **comercializare/servicii -** IT, Birotică, Papetarie (denumita generic activitate de show-room) – activitate care detine in present cca. **48 %** din total cifră de afaceri (ponderea deținută în 2012 fiind de cca. **82 %**)
2. **comercializare produse pentru Iluminat Public și Arhitectural și executare lucrări de iluminat public** – activitate care detine cca. **52 %** din total cifră de afaceri cu perspective de creștere (ponderea deținută în 2012 fiind de cca. **18 %**)

Acestă strategie de management de dezvoltare a activității de iluminat a condus la reorganizarea activității societății ETWO DIRECT SRL, prin măsuri precum: modificarea structurii funcționale și angajare de personal de specialitate în domeniul electric suplimentar.

Ca urmare a acestei strategii care s-a dovedit a fi inspirată, societatea noastră a reușit să își dovedească profesionalismul și competivitatea, lucru probat prin adjudecarea contractului nr. 69492/03.12.2013 „Servicii pentru remedierea defecțiunilor din iluminatul public, al Municipiului Bacău" prin procedură de achiziție publică.

2.4.2. Modalităţi de depăşire a stării de dificultate financiară

Pentru perioada **2014-2016** societatea **ETWO DIRECT SRL** își propune:

- **Creșterea ponderei activității de iluminat în parteneriat cu TELEKOM ROMANIA COMMUNICATIONS S.A.**

S-a semnat în data de 12.06.2014 contractul cadru de parteneriat și finanțare a acestei linii de business cu **ROMTELECOM SA**.
ETWO DIRECT SRL devine astfel furnizor al **ROMTELECOM SA** pentru **proiecte la cheie** (ce constau în livrarea sistemelor de iluminat și a serviciilor de instalare și punere în funcțiune aferente), **în baza CONTRACTULUI CADRU PENTRU PROIECTE LA CHEIE NO. 5317/44/2014.815.**
Incepând cu 12-09-2014 ROMTELECOM SA a devenit TELEKOM ROMANIA COMMUNICATIONS S.A. cu datele de identificare Piata Presei Libere nr. 3-5, Cladirea City Gate, Turnul de Nord, Et 7-18, Sector 1, Bucuresti, 013702 RC: J40/8926/1997 |CIF: RO427320 |CSSV: 318.464.490 Lei|

Trebuie avut în vedere că societatea **ETWO DIRECT SRL** în calitate de **societate de tip ESCO, este unul din puținii jucători de pe piața de iluminat**.

Concret **TELEKOM ROMANIA COMMUNICATIONS S.A. va oferi clienților finanțare pe durata contractelor, societatea noastră urmând să încaseze contra-valoarea contractelor executate la 90 de zile de la primirea facturii emise de societatea noastră catre TELEKOM ROMANIA COMMUNICATIONS S.A.**

Acest contract a fost negociat in contextul preluarii de catre DEUTSCHE TELEKOM a grupului. Statul român este acționar minoritar în cadrul companiei TELEKOM ROMANIA COMMUNICATIONS S.A., în procent de 45.99%, restul acțiunilor (54,01%) fiind deținute de către grupul grecesc de comunicatii OTE, deținut la rândul său de DEUTSCHE TELEKOM.

Puncte tari:

Acest sector oferă perspective excepţionale datorită:

1. **LIPSEI DE CONCURENŢĂ:** este foarte important şi o şansă unică să te poţi poziţiona pe o piaţă nouă încă de la început (într-un domeniu de avangardă, încurajat pe toate planurile) – în prezent sunt doar 3 firme ESCO active în România;
2. **POTENŢIALULUI URIAŞ AL PIEŢEI;**
3. **EXPERIENŢEI DOBÂNDITE DE FIRMA NOASTRĂ** până în prezent;

4. **ÎNCURAJĂRII MĂSURILOR PRIVIND EFICIENNȚA ENERGETICĂ,** pentru lichidarea decalajului faţă de UE şi pentru respectarea angajamentelor asumate **PRIN PROTOCOLUL DE LA KYOTO;**
5. **INVESTIŢIILOR INIŢIALE FOARTE SCĂZUTE** pentru firmele ESCO – practic este vorba doar de competenţă, bun-renume şi promovare adecvată;
6. **EXISTENȚA TUTUTOR CERTIFICĂRILOR POSIBILE;**
7. **EFICIENŢEI PESTE MEDIE** a noii activităţi cu un număr redus de salariaţi (sub 20).

Aceste prognoze optimiste se bazează pe realitatea că în România ineficienţa energetică este foarte mare, existând mari rezerve de acţiune în acest sens. România a moştenit o infrastructură energetică şi o structură de producţie defectuoase, Ministerul Economiei şi Comerţului estimând la 40 % potenţialul de economisire în sectoarele economiei româneşti, fără a se afecta confortul (consumul) populaţiei.

Oportunităţi:

Despre companiile de tip ESCO se spune că „vând eficienţă" sau „cumpără ineficienţă". Ele oferă servicii de eficienţă (optimizare) energetică, asigurând reducerea cheltuielilor clientului la acest capitol, oferindu-i acestuia consultanţă, soluţii financiare (şi chiar finanţare) şi parteneriat în investiţia (instalaţia) de cogenerare.
De cealaltă parte, clientul – public sau privat – plăteşte timp de cîţiva ani companiei ESCO investiţia făcută (dacă este cazul) la care se adaugă un procent însemnând profitul, totul exclusiv din suma economisită datorită serviciilor acesteia.

La nivelul Uniunii Europene, sunt 700-800.000 de companii de tip ESCO specializate în servicii energetice, care au o piaţă de 7,5 - 8,5 miliarde de euro pe an, dar potenţialul este de 25 miliarde de euro. România duce lipsă de astfel de companii specializate, dar cu siguranţă vor apărea, odată cu implementarea directivei.

În România sunt un numar de aproximativ 3.200 primării.

Companiile de tip ESCO *(„Energy Service Company")*
În ultimii ani s-a dezvoltat un nou concept care este promovat de către companiile de servicii energetice (ESCO) și care permite depășirea barierelor menționate anterior.

Firmele ESCO oferă clienților următoarele elemente inovatoare:

- **Garantarea performanțelor proiectului;**
- **Implementarea proiectului cu respectarea bugetului anual de operare al beneficiarului;**
- **Modalități flexibile de finanțare.**

Firmele care oferă servicii ESCO sunt din ce în ce mai cunoscute, iar termenul „ESCO" a început să fie tot mai des utilizat.

Această definiție conține **două elemente esențiale**, care diferențiază firmele **ESCO** de firmele convenționale de consultanță energetică:

- **Asigurarea soluțiilor integrate;**
- **Legătura dintre remunerare și performanțe.**

FIRMA ESCO - DEFINIȚIE
O firmă care oferă soluții integrate având drept scop reducerea cheltuielilor cu energia și care este remunerată în funcție de performanța soluțiilor implementate.

Despre companiile de tip ESCO se spune că „vând eficienţă" sau „cumpără ineficienţă". Ele oferă servicii de eficienţă (optimizare) energetică, asigurând reducerea cheltuielilor clientului la acest capitol, oferindu-i acestuia consultanţă, soluţii financiare (şi chiar finanţare) şi parteneriat în investiţia (instalaţia) de cogenerare.
De cealaltă parte, clientul – public sau privat – plăteşte timp de cîţiva ani companiei ESCO investiţia făcută (dacă este cazul) la care se adaugă un procent însemnând profitul, totul exclusiv din suma economisită datorată serviciilor acesteia.

- Cesiuni de creanță către TELEKOM ROMANIA COMMUNICATIONS S.A.

- Încheierea lucrărilor, recepția și facturarea contractelor
  UAT – Comuna Homocea VN, UAT – Comuna Brusturoasa BC, UAT – Comuna Negri BC, UAT – Comuna Blăgești BC, UAT – Comuna Dămienești BC
  și
  "Lucrări de iluminat + instalație eoliană + panouri solare" (**"Execuția Lucrărilor pentru Proiectul "Modernizarea spațiilor publice urbane din cartierul de vest al Orașului Buhuși"** COD SMIS 12384)
  și
  "Lucrări de supraveghere video" (**"Implementarea unui sistem de supraveghere și monitorizare video pentru creșterea siguranței populației în cartierul de vest al orasului Buhuși"** COD SMIS 12387").

- Consolidarea portfoliul capabilităților contractuale
  prin Licența IGPR 3013/T din 13-02-2014 privind "proiectarea, instalarea, modificarea și întreținerea sistemelor de alarmare împotriva efracției".

- Demersuri legale în vederea recuperării creanțelor

- Accesarea de fonduri suplimentare în vederea expansiunii activităților de iluminat. Atragerea posibililor investitori / finanțatori interni și/sau externi, privați sau instituționali.

2.4.3. Procent preconizat de satisfacere a creanţelor

ETWO DIRECT SRL va asigura plata a 100% din valoarea creanțelor stabilite prin concordat.

2.4.4. Termenul limită pentru satisfacerea creanţelor

Termenul pentru satisfacerea creanţelor stabilite prin concordat este de 24 de luni de la data omologării acestuia prin hotărâre executorie, cu posibilitatea de prelungire cu 12 luni.

2.5. Administrator concordatar şi remuneraţia acestuia

Administrator concordatar
IONESCU ȘI ASOCIAȚII SPRL

Sediul profesional: **str. Mioriței nr. 2, loc. Bacău, jud. Bacău**
Atestat sub nr.: **RFO II-0661/2013;**

www.expertinsolventabacau.ro
Tel/Fax: **0334/417.350;**
Mobil: **0757/304.508;**
e-mail: **cpi.ionescuadrian@yahoo.com**

Onorariu:
2.500 RON fără TVA / lună.

3. DECLARAŢIA DEBITORULUI PRIVIND STAREA DE DIFICULTATE FINANCIARĂ - Anexa 5

4. PREZENTARE ETWO DIRECT SRL - Anexa 6

Administrator concordatar

IONESCU ȘI ASOCIAȚII SPRL

prin asociat coordinator

Adrian M. IONESCU